



Partner

Paris | 32 rue de Monceau, Paris, France 75008

T +33 1 57 57 80 85 | F +33 1 57 57 80 81

francois.hellot@dechert.com

Services

Corporate > Energy and Natural Resources > Health Care > Life Sciences >
Private Equity > Telecommunications, Media and Technology >
Automotive and Transportation >

François Hellot focuses his practice on M&A, private equity and capital markets transactions for public and private companies, with experience in both French and international matters. He has extensive experience representing investment funds, family offices, issuers and managers in private equity transactions, including leveraged buyouts, venture capital, growth capital and capital markets.

Mr. Hellot has experience working in a wide range of industries, including the healthcare, biotech, telecoms, energy services (oil and gas), and digital sectors.

Mr. Hellot is noted by clients for his “experience, insight and commitment” in *The Legal 500 EMEA* 2017, where he is recommended in France: private equity: venture and growth capital. He is also recognized for France: Capital Markets Equity; M&A; and Private Equity by *IFLR1000*, 2019.

Prior to joining Dechert, Mr. Hellot was a partner in the Paris office of another international law firm.

EXPERIENCE

- Counsel of **MedinCell** in the context of its IPO on the regulated market Euronext in Paris.
- Counsel of **Abivax** in Kreos Capital Financing.
- Counsel of **Certares** with its investment in Marietton group.

- Counsel of **Continental** with the share capital increase of Easymile.
- Counsel of **Bryan Garnier & Co Ltd and RBC Europe Limited** with the public offering of Biom'Up.
- Counsel of **Orange** in its acquisition of Enovacom, a leading healthcare software company.
- Counsel **financial intermediaries** in the context of a French specialist in surgical hemostasis' IPO on compartment C of the Euronext regulated market in Paris.
- Counsel **an American financial company** in connection with its acquisition of a global provider of integrated travel technology.
- Counsel **a French industrial company** specializing in chemicals for the construction materials, as well as its managers and shareholders in the context of a secondary LBO and build-ups.
- Counsel **an online retailer for organic, eco-friendly and wellness products and its main shareholders** in the context of its acquisition by one of the world's leading food retail operators.
- Counsel **one of the world's leading telecommunications operators** with its acquisitions of two mobile operators in Sierra Leone and in Burkina Faso.
- Counsel **a biopharmaceutical company** focused on the development of innovative treatments for type 2 diabetes and listed on Euronext Paris in the context of its IPO and of several private placements for a total amount of 95M€.
- Counsel **one of the world's leading telecommunications operators** in the sale of its stake in Kenya's incumbent mobile and fixed-line operator.
- Counsel **an innovative biotechnology company** on the success of its IPO in compartment C of the Euronext regulated market in Paris by means of a capital increase and a private placement for a total amount of 40M€.
- Counsel **a biotech specializing in the treatment of inner ear diseases** in connection with a capital increase via €8 million private placement with a US-based family office specialized in life sciences.
- Counsel **a biopharmaceuticals company listed on the Copenhagen Stock Exchange** on its cross-border merger with a company specializing in the development of orphan drugs in oncology.
- Counsel **a non-profit organization** on the creation of its new e-shop label.

EDUCATION

- Institut d'Études Politiques de Paris (Sciences Po), Economics and Finance, 1994
- Institut d'Études Politiques de Paris (Sciences Po), 1994
- Université Paris 1 Panthéon-Sorbonne, DEA, 1994

ADMISSIONS

- Paris

LANGUAGES

- French
- English

SPEAKING ENGAGEMENTS

- **M&A et gun-jumping : Etat des lieux et recommandations après la décision Altice du 8 novembre 2016** - Paris, France (January 23, 2016)
- **Les nouvelles contraintes de gouvernance lors d'un changement d'actionnaires** — Organisé par UBS, Genève (May 14, 2014)

Intervention dans le cadre de la conférence "Stratégie de la Gouvernance pour des Entreprises en croissance". Les entreprises familiales sont aujourd'hui en nombre croissant, et la stratégie de la gouvernance est un élément-clé pour la réussite de ces dernières. Comment développer son entreprise plus efficacement grâce à l'évolution de la gouvernance et du Conseil d'Administration? Quelles sont les stratégies et les challenges lorsque l'entreprise est entre des mains familiales? Quelles sont les contraintes de gouvernance lors d'un changement d'actionnaires, ou de recrutement de membres de Conseil d'Administration externes?

- **Participations cotées : de l'acquisition à la cession -module 4 : Sortie de la participation cotée** — Organised by AFIC, Paris (December 18, 2012)

Céder la participation cotée : organisation du process et modalités. Spécificités d'une opération de fusion impliquant une société cotée : parité d'échange et ajustements, schémas de liquidité ultérieure. Retrait de la cote : modalités de mise en oeuvre suivant le marché sur lequel la cible est cotée, alternatives au retrait obligatoire, risques de contentieux.

- **Participations cotées : de l'acquisition à la cession -module 4 : Sortie de la participation cotée** — Organised by AFIC, Paris (May 29, 2012)

Céder la participation cotée : organisation du process et modalités. Spécificités d'une opération de fusion impliquant une société cotée : parité d'échange et ajustements, schémas de liquidité ultérieure. Retrait de la cote : modalités de mise en oeuvre suivant le marché sur lequel la cible est cotée, alternatives au retrait obligatoire, risques de contentieux.

- **Les principaux points de la négociation d'un contrat de licence, soit comme donneur soit comme preneur de licence** — Présenté par Dechert et Grand Luminy Technopole, Marseille (May 18, 2011)

On assiste depuis quelques années à une augmentation rapide du nombre d'accords de licences entre petites sociétés de biotechnologie et laboratoires pharmaceutiques (117 accords en 1994 contre 502 en 2004 sur le « marché » mondial). Cet engouement pour ce type d'accord de partenariat résulte d'un intérêt mutuel entre les deux protagonistes. La contractualisation de ce rapprochement nécessite la prise en compte de nombreux points. Programme : Points principaux de la négociation et de la rédaction d'un contrat de licence; Aspects spécifiques à la prise de licence "amont" (c'est-à-dire l'obtention d'une licence de la part d'un laboratoire de recherche) et au fait de consentir une licence "aval" à une société pharmaceutique ou de biotechnologies; Evolutions récentes de la pratique en matière de contrats de licence dictées par la pratique M&A.

- **Réformes des activités de marchés et de gestion d'actifs issues des nouvelles réglementations financières** — Paris (March 30, 2011)

Principales évolutions du droit boursier issues de la LRBF, par François Hellot.